

スタートアップの成長を メンタリングで後押しします!



急成長を目指す区内スタートアップの課題に応じてアドバイザー(メンター)によるメンタリング(個別相談)を行います。スタートアップ経営者や大手企業の投資・新規事業担当者など、各分野のプロフェッショナルが支援します。

対象 区内スタートアップ(法人・個人)

創業後概ね10年未満かつ、以下のいずれかに掲げる中小企業であること。

- ① ものづくりやIT分野の製品・サービスを提供・ローンチを目指す事業者および個人事業主(シード期)
- ② 事業(製品・サービス)を既に有しており、拡大する段階(シード～アーリー期)のスタートアップ
- ③ IPO(新規株式公開)やM&Aなどに向けて事業成長を目指す段階(ミドル～レイター期)のスタートアップ

支援回数 1企業あたり最大5回まで

費用 無料

申し込み先 <https://shinagawa-ism.com/startupadvisor/>

※メンターは意思決定に対するアドバイスをを行うものであり、業務の代行は致しておりません。

最終的な判断や行動等は自己責任において行うことを了承のうえご利用下さい。

※相談内容によってはメンターを紹介できない場合があります。

※相談内容・申請件数を考慮し、予算の範囲内で利用回数を決定します。



スタートアップアドバイザーとは

スタートアップが抱える課題に応じて、スタートアップ支援の経験が豊富なメンターによるアドバイスを行います。

相談内容

- ①資金調達 ②人材確保 ③事業計画のブラッシュアップ ④組織体制の確立
⑤広報 ⑥社内ガバナンス整備 ⑦販路開拓 ⑧IPO準備 など

相談方法

①オンライン申し込み

申請書に、現在の課題など必要事項をご記入のうえ、申込フォームに添付下さい。
※申請書はホームページから入手下さい。



②相談内容のヒアリング

アドバイザーとのマッチングのため、事務局によるヒアリングを実施します。
※現在の状況や課題などをお伺いします。



③アドバイザーのマッチング

申込書やヒアリングの内容をもとに最適なアドバイザーをご紹介します。
※アドバイザーの指定はできません。
※相談内容によってはマッチングが成立しない場合もあります。



④アドバイザーによる支援

マッチング成立後、オンラインまたはオフラインにて適切なアドバイスを実施します。
※業務の代行は致しません。



⑤実績報告の提出

相談が終了しましたら、所定の報告書を提出いただきます。



スタートアップアドバイザー（一部抜粋）

スタートアップを支援する団体や各分野のプロフェッショナルがサポートします。



Creww

0>1 Booster

申し込みは下記ホームページからお願いします

スタートアップの『創造』と『成長』のためのメディア

SHINAGAWAISM

— 株式会社スタートアップナビ —

<https://shinagawa-ism.com/startupadvisor/>

ベンチャー・スタートアップ企業のほか、これから起業を目指す方などに対して情報を発信するオウンドメディアです。
本事業の紹介のほか、スケールしたスタートアップ経営者のインタビューや区の支援情報などを発信しています。

